

企業名**有限会社 佐藤新聞舗****【新聞販売業】****28.3年卒 可****企業PR**

新聞販売店と聞くと、配達？、集金？、ノルマのきつい営業？、新聞読む人いるの？と多くのイメージが膨らみますが、ご安心下さい。配達、集金はパートさんで行っています。営業面は物の引換の営業ではなく、お客様に新聞の読み方などを提案する売り方をしています。新聞と言う商品をご存知の方が多いのですが、読み方が分からない人が多いのが現実です。新聞の良さはズバリ、世の中で起きている問題に参加できることです。そのことから、日々の人との接し方が変わってくる商品なのです。契約を上げることでお客を増やすのではなく、新聞の読み方を理解して考える人を増やす。そして日本の発展に貢献していくことを目指しています。この数年で販売規模を2倍にしました。皆で成長して、皆を評価をしていく会社です。

◆事業案内映像◆

http://jobtv.mynavi.jp/vod/206666_17_tvod/#index=1

企業プロフィール

事業内容 朝日新聞販売店運営事業、ウォーターサーバー事業、食品販売事業

本社 牛久市刈谷町2-172-13

営業所 土浦支店(土浦市虫掛3651-1)

従業員数 90名

この会社での働き方

出勤したら、他社の新聞を含めて新聞を読みます。営業の対象者7割は今購読されているお客様の継続営業になります。

【ルート営業】午後の営業1.5時間は新規読者にお試し新聞を読んでいただく新聞PRに向かいます。休憩を挟み、新人さんには1時間夕刊を配ってもらっています。休憩を挟み、夕方の営業は午前同様の、既存、新規見込のお客様の訪問になります。新聞販売の営業は難しそうなイメージがありますが、きちんとした話の流れなどを研修しますので未経験でもご安心下さい。

私佐藤も最初は営業の意味を理解しなくて大変苦労しましたが、会社の成功体験、評価の仕組があり、安心して学べます。

休日 月6～8日

正社員として働くには

年齢	不問
経験	不問
免許・資格	普通自動車免許[AT限定可]
学歴	不問

問合せ先

電話 029-873-2476
メール info@asa-satou.com
H P <http://www.asa-satou.com/>
住所 [本店]牛久市刈谷町2-172-13
部署 人事
担当者 宇野澤

